

EXPERTISE UND LEISTUNG FÜR INSTITUTIONELLE KUNDEN

Investmentlösungen, die passen

Für institutionelle Kunden ist die Deka ein Partner erster Wahl. Die Produkte aus Asset Management und Bankgeschäft sind Teil eines ganzheitlichen Beratungsansatzes, mit dessen Hilfe die Kunden beides erreichen: regulatorische Anforderungen sicher und zu vertretbaren Kosten erfüllen – und in Umsetzung der spezifischen Geschäftsstrategie Renditechancen wahren. In welchem Umfeld auch immer.

Die Beratungs- und Lösungskompetenz ist unter der Marke Deka Institutionell mit ihrem zentralen Anspruch „Erfolg beginnt mit Respekt“ gebündelt. Ausgangspunkt ist immer der einzelne Kunde, sein spezifischer Hintergrund, seine individuellen Ziele und Anforderungen an Investments und Bilanzsteuerung – und der Respekt vor seinen wohlverstandenen finanziellen und ethischen Werten. Mit ihrem kundenzentrierten Ansatz, der tiefen Verankerung im deutschen Markt und der umfassenden Expertise unterstützt die Deka Pensionskassen und Versorgungswerke, Unternehmen, Versicherungen, gemeinnützige

Institutionen, die öffentliche Hand und natürlich die Sparkassen bei der Wertpapieranlage. Auch Investoren im Ausland greifen auf das Leistungsspektrum von Deka Institutionell zu.

Das Angebot der Deka deckt die gesamte Wertschöpfungskette institutioneller Asset-Management- und angrenzender Kapitalmarktdienstleistungen ab. Um professionelle Anleger bei ihren Investmententscheidungen bestmöglich zu unterstützen, stellt die Deka außerdem umfassende Informationsangebote bereit und steht über Fachveranstaltungen wie den Regulatorik-Radar oder die Deka Institutionelle Investment Konferenz in intensivem Dialog. Als Wertpapierhaus der Sparkassen bietet die Deka mit dem Deka-TreasuryKompass Erkenntnisse und Impulse für die Eigengeschäftssteuerung für mittlerweile über 300 Sparkassen. Über die web-basierte Plattform Deka-Easy-Access stellt die Deka Sparkassen und Banken Zugang und Informationen zum Kapitalmarkt, die live mit dem eigenen Depotbestand verknüpft werden können, zur Verfügung.

„Deka





Konsequente Kundenzentrierung: Unterschiedliche Kompetenzteams

Spezialisierte Kompetenzteams entwickeln für die jeweilige Kundengruppe optimal ausgerichtete Lösungen: Vorsorgeeinrichtungen, Versicherungen, gemeinnützige Institutionen, öffentliche Hand, Unternehmen, Family Offices, Finanzinstitute und Sparkassen. Jedes Team

verfügt über eine tiefe Expertise und langjährige Erfahrung im jeweiligen Fachbereich. Gemeinsam mit den Anlegern entwickelt die Deka Lösungen unter Berücksichtigung der unterschiedlichen regulatorischen Rahmenbedingungen und liefert die passenden Produkte.



Vielseitig und verlässlich: Die Beratungsleistungen

Die Deka steht institutionellen Kunden bei allen Fragen und strategischen Entscheidungen beratend zur Seite. Das umfasst auch die für professionelle Anleger wesentlichen Themen Strategieentwicklung, Asset Liability Management und Asset-Allokation. Mit ihrem strukturierten Prozess hilft sie dabei, Risiken, Verpflichtungen und Vermögenswerte systematisch zu analysieren, ihre

Auswirkungen zu verstehen und strategische Entscheidungen umzusetzen. Auch zu den in der institutionellen Geldanlage wichtigen Themenfeldern Consultant Relations und Nachhaltigkeit bietet sie umfassende Beratung und Unterstützung. In der Immobilienanlage gibt der Deka Immobilien-Kompass Orientierung bei der Anlageentscheidung.



Individuell und flexibel: Produktlösungen je nach Anlegerprofil

Für die Herausforderungen der institutionellen Kapitalanlage hat die Deka passende Lösungen im Portfolio. Deka-Konzepte für institutionelle Anleger sind auf deren spezifisches Chancen- und Risikoprofil zugeschnitten. Zum Angebot gehören fundamentale und quantitative Wertpapierkonzepte, Immobilienkonzepte, Kapitalmarkt-Lösungen, Kreditlösungen und Passiv-Investments. Über


maßgeschneiderte Investmentvehikel setzt sie die nach individuellen Anforderungen entwickelten Investmentstrategien für ihre Anleger um. Dazu zählen auch firmenspezifische Modelle für die Organisation der betrieblichen Altersvorsorge. Die modulare Gestaltung ermöglicht den flexiblen und am individuellen Anlegerbedürfnis orientierten Einsatz.



Aus einer Hand: Asset Servicing für zentrale Verwaltung und Verwahrung

Institutionellen Anlegern und Sparkassen bietet die Deka neben der Administration ihrer Anlagen über eine klassische Master-KVG-Lösung umfassende Zusatzleistungen wie Wertpapierleihe, Transition Management, Asset-Liability-Studien und Fiduciary Management, also die treuhänderische Verwaltung, an. Neben der Fondsadministration hat sie aufgrund der Kompetenz in

Risiko- und Performancemessung sowie Reporting alle wichtigen Anforderungen im Blick. Mehr hierzu erfahren Sie in der Darstellung der Deka-Kompetenz im Bankbereich.

 Weitere Informationen in diesem Zusatzbericht ab Seite 17